

Junior Sales Engineer (m/f)

Du möchtest Deine Fähigkeiten im Bereich Vertrieb unter Beweis stellen damit einen Beitrag zur Bewältigung der Energiewende in Europa leisten? Bei Secure Switzerland kannst Du genau das tun. Zur Verstärkung unseres bestehenden Vertriebsteams im Raum DACH suchen wir eine technisch versierte Vertriebspersönlichkeit, welche unser bestehendes, internationales Team verstärkt.

Dein Profil

Du bringst mit:

- Erste Erfahrungen im B2B-Vertrieb
- BSc in Bereich Elektrotechnik oder höhere technische Ausbildung (z.B. als Netz-Elektriker) mit Weiterbildung
- Reisebereitschaft: 2 bis 3 Tage / Woche im Raum DACH
- Sprachkenntnisse: Muttersprache Schweizerdeutsch, verhandlungssicher in Wort und Schrift in Englisch
- Ausdrucksstark in Wort und Schrift
- Gepflegtes und überzeugendes Auftreten
- Selbständige Arbeitsweise
- Sicher im Umgang mit Word und Excel
- Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen
- Führerschein Kat. B
- Du fühlst Dich in einem kompetitiven und fordernden Umfeld wohl.

Im Idealfall ausserdem:

- Erfahrungen im Projekt-Management
- Grundkenntnisse im Programmieren
- Grundkenntnisse in R
- Französisch- und / oder Italienisch-Kenntnisse auf Niveau C1 oder höher
- Erfahrungen im internationalen Vertrieb im Raum DACH

Deine Verantwortlichkeiten:

- Aktive Ansprache und Akquisition von Neukunden
- Vorbereitung und Durchführung von Produktpräsentationen beim Kunden vor Ort sowie online
- Aufnahme von Kundenanforderungen
- Definition von Kundenprojekten inklusive der Kalkulation in Zusammenarbeit mit der Technik
- Marktanalysen im Raum DACH in Zusammenarbeit mit dem Produktmanager
- Unterstützung nationaler und internationaler Initiativen in Abstimmung mit dem Verkaufsleiter
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen wie Ausstellungen, Road-Shows, etc.
- Sicherstellung einer genauen und zeitnahen Geschäftsberichtserstattung basierend auf Salesforce / Pipedrive

Was wir anbieten:

- Kreatives Umfeld
- Möglichkeit die Firma und den Vertrieb weiter zu entwickeln
- Junges motiviertes und ambitioniertes Team
- Selbstständiges Arbeiten in einem internationalen Umfeld

Über uns:

Secure Switzerland AG wurde unter dem Namen Adaptricity AG als Spin-off des Power Systems Laboratory der ETH Zürich gegründet. Seit November 2021 ist sie Teil des Smart Meter Herstellers Secure Meters Ltd. Wir sind spezialisiert auf Smart Grid Berechnungen, Simulationen und Datenanalysen. Unser junges Team entwickelt innovative Softwareprodukte, die es Netzbetreibern ermöglichen, anspruchsvolle Analysen und Berechnungen effizient und einfach für ihre tägliche Arbeit zu nutzen. Unser Ziel ist es, einen wesentlichen einen wesentlichen Beitrag zur Energiewende auf der Basis erneuerbarer Energien und Energie und Elektromobilität zu leisten.

Kontakt:

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung auf jobsadt@securemeters.com